

仙台商工会議所 販路拡大支援事業

伊達な商談会



livit

「JR東日本東北総合サービス（株）」との個別商談会

東北の産品を全国のお客様へ発信できる販路開拓のチャンス！

企業メッセージ

私たちは「東北に暮らすしあわせと、東北を訪れるよろこびを。」をビジョンとし、地域の価値を引き出す「連携力」と、お客様を引きつける「運営力」を活かして事業に取り組んでいます。

「LiViT(リビット)」はビジョンを表す「Live」「Visit」「TOHOKU」を組み合わせた私たちの新たな愛称です。地域の価値向上に、一緒に取り組んでみませんか。

日時 2025年10月20日(月)
10:00～17:00 1商談25分

場所 仙台商工会議所 7階大会議室
(仙台市青葉区本町2-6-12)

定員 40社程度

申込締切 2025年10月3日(金) 12:00

参加費 東北六県内
商工会議所会員事業所・・・3,000円
上記以外・・・・・・・・・・10,000円

対象 東北六県内の事業所
※本社所在地が東北六県外の事業者は
対象外となります。

商談品目 詳細は裏面をご覧ください。

バイヤー企業情報

livit

会社設立 1989年
資本金 4億9,000万円
所在地 仙台市青葉区中央4丁目10-3 JMFビル仙台01
店舗 仙台営業所ほか、12営業所・営業支店から
構成
URL <https://www.livit.jregroup.ne.jp/>

対象品目・参加バイヤー等

商談品目

- ・お土産品・東北6県の銘品・銘菓・工芸品・酒類
- ・通販、ギフト商品として対応可能な商品

参加バイヤー

- ①本社（営業推進ユニットEC事業）
- ②本社（営業推進ユニットデベロッパー事業）
- ③仙台営業所
- ④盛岡営業支店
- ⑤秋田営業支店
- ⑥郡山営業所

お申し込みは

下記の二次元コードよりお申込みください。
FCP商談シート、商品説明資料、会社概要、
見積書等を申込フォームより添付ください。

※添付ができない場合は、郵送またはメールご送付願います。
※必要書類に不足があった際は対象外となります。
※当商談会の詳細は裏面をご確認ください。

商談会のお申し込みはこちら⇒

URL:<https://business.form-mailer.jp/fms/42d280c0300680>



商談会の開催情報や販路拡大に繋がる情報を
定期的に配信しております。

伊達な商談会メールニュース

メールニュースのご登録はこちら⇒



◎注意事項

※当商談会のチラシは裏面をご覧ください。

※当所からの商談決定の連絡以降のキャンセルにつきましては、参加費を全額負担いただきますので予めご了承ください。

※会場内外問わず調理行為、危険物の持ち込みはできません。

※本商談会を契機として発生した取引等のトラブルについて、当所は一切の責任を負いませんのでご了承ください。



仙台商工会議所

「JR東日本東北総合サービス(株)」との個別商談会 ～東北ならではの銘品、銘菓、工芸品などの商材を募集中～			
①バイヤー・商談品目	(1)本社（営業推進ユニット EC事業） 通販、ギフト商品		
	(2)本社（営業推進ユニット デベロッパー事業） 食品館ピボット・駅外生鮮スーパーで扱うグロスアリー商品		
	(3)仙台営業所 東北6県のJRエキナカで扱う土産品・おつまみ菓子類・酒類 東北6県の銘品、銘菓、工芸品、酒類		
	(4)盛岡営業支店 東北6県のJRエキナカで扱う土産品・おつまみ菓子類・酒類		
	(5)秋田営業支店 東北6県のJRエキナカで扱う土産品・おつまみ菓子類・酒類		
	(6)郡山営業所 東北6県のJRエキナカで扱う土産品・おつまみ菓子類・酒類 食品館ピボット・駅外生鮮スーパーで扱うグロスアリー商品		
②展開先	・JRエキナカ ・食品館PIVOT ・通販サイト「東北MONO WEB SHOP」	⑥対象外品目	・生鮮品 ・素材に特徴のない商品 ・輸入食品
③開催日時	2025年10月20日（月） 10:00～17:00（1商談：25分）	⑦取引条件	ご提案の商品により、可能な限りご対応させていただきます。
④商談形式	個別商談（1商談：25分） 申込締切後、バイヤーによる事前選考の上、 商談スケジュールを決定します。	⑧新規取引先の条件	・HACCP対応工場で製造していること ・PL保険に加入していること
⑤希望商品の 特徴	・お土産品、お菓子など東北の素材が使われているもの。 ・東北6県の銘品・銘菓・工芸品、酒類。 ・地元で根差したソウルフードや隠れた銘品、シーズンに合わせた食材。 ・通販、ギフト商品として対応可能な商品。	⑨商談成立後の取引の流れについて	・直接取引の場合と指定の卸売業者へ紹介する場合とがございます。 ・当日、ご相談しながら対応させていただきますので御見積をご持参ください。

※希望のバイヤーと商談できない場合もございます。ご了承ください。

※商談可否のご連絡については、10月10日（月）前後を予定しております。



本気販路拡大



仙台商工会議所では、地域商工業者の『販路拡大』を実現するため、商談・機会の提供、PR支援、専門家や職員による伴走型の支援を通じ、事業成長を力強くサポートしています。新規顧客や市場の開拓、競争力強化を目指す事業者の皆さまへ、販路開拓に関する課題を解決し、ビジネスの可能性を広げるために、ぜひ本事業をご活用ください！

GROW UP↑



伊達な商談会

売買双方の希望を考慮した
事前予約型のマッチング商談会



「伊達な商談会」はBtoB向けの販路開拓支援として、バイヤーとサプライヤー企業の1対1で行う商談会です。商工会議所のネットワーク力を活かし全国からのバイヤー招請や、職員とバイヤー経験を持つ専属コーディネーターが成約に向けたサポートを行います。商談会後のフォロー・商品ブラッシュアップなど事業者の販路開拓を支援します。



仙台ございんマルシェ

新商品・新サービス・テストマーケティング・発信力強化事業



店頭での顧客ニーズ調査・分析支援

【小売・サービス事業者等の方向け】



広報・情報発信支援

仙台商工会議所の媒体で伝わる宣伝を！



専門家によるマーケティング支援

データに基づいた総合的なサポート！



展示会・商談会の出展料補助

【小規模事業者限定】他地域での販促活動を応援します！



ザ・ビジネスモール

【外部リンク】日本全国の企業を応援する商取引支援サイト



仙台商工会議所

【お問い合わせ】仙台商工会議所 中小企業支援部 経営支援グループ

〒980-0014 仙台市青葉区本町2 丁目16-12

Mail: keiei-all3@sendaicci.or.jp TEL: 022-265-8127 FAX: 022-214-8788