

デジタルを活用した 販路開拓・業務改善塾



自身の強みを見直し、効率的かつ効果的に売り上げの増加や運用コストの削減を図る方策を3回の講義を通じて学びます

カリキュラム

11月28日(木)
18:00~20:00

1日目 販路開拓I

【テーマ】お客様に選ばれるための自社の魅力の洗い出し

主な内容 ●開校式 ●コンセプト・ストーリーを明確化する ●競合を分析する
●自社の強みを洗い出す

12月5日(木)
18:00~20:00

2日目 販路開拓II

【テーマ】お客様を呼び込むためのGoogleBusinessProfile実践

主な内容 ●GoogleBusinessProfileって何？
●GoogleBusinessProfileに情報を掲載する
●自分たちの強みが表現できているか確認する

12月12日(木)
18:00~20:00

3日目 業務改善

【テーマ】業務改善実践・補助金・支援制度紹介

主な内容 ●業務改善するためのポイント ●補助金紹介 ●支援制度紹介 ●閉校式

会場 松島町文化観光交流館 (アトレ・る Hall)
2階 研修室 (宮城県松島町磯崎字浜1-2)

その他 各回でインターネットを利用したワーク等を行いますので、スマートフォンやノートパソコン等をご持参いただきます。
また、上記カリキュラムで受講できない場合、個別に相談に応じますので事務局までご連絡ください。

受講定員 先着10名 受講料 3,000円(税込)
※全3回分

受講方法 11月22日(金)迄に事務局宛FAX
もしくは右の二次元バーコード
からお申込みください。



講師 有限会社マイティー千葉重
事業統括部長 堀江智史氏
売上アップを目的としたサイトのニーズ調査・戦略立案・企画・構築・アクセス解析等に携わっている。仙台市や宮城県等によるSNS活用セミナーやEC販促セミナーの講師を歴任され、ウェブ活用全般に関する助言を実施している。



受講申込書

利府松島商工会事務局 行き FAX.022-354-4054 TEL.022-354-3422

事業所名			
連絡先	TEL	-	FAX
受講予定者	受講時持参予定電気機器 (ご持参予定の機器に○を付けて下さい) 1. ノートパソコン 2. タブレット 3. スマートフォン 4. その他		

※ご記入頂いた情報は本塾に関する運営のみに利用し、取扱いにつきましては個人情報保護法に則り、厳重に管理致します。

(担当) 木舟・大友