

申込
無料

商品魅力アップ個別指導会

優れた商品を有しながらも商談取引に結びつかない等、販路開拓において抱える課題解決を目的に、商品企画やパッケージ等のブラッシュアップ及び商談時に必要なFCPシートの効果的な作成手法などの販路開拓全般について、商品開発の専門家が皆様の店舗等へ訪問し、個別指導いたします。是非お申込み下さい！

このような方にお勧めです！

- ☞ 商品の販路開拓にお悩みの方
- ☞ 新商品の開発を考えている方
- ☞ 商品やパッケージのブラッシュアップを図りたい方
- ☞ バイヤーとの商談方法を学びたい方 など

どうしたら
商品が売れる
んだろう？

販売先を
もっと増や
したいなあ



対象

食品関連を取り扱う小規模事業者の方など

日程等

10月16日(水)	三陸ブロック
10月23日(水)	栗原・登米ブロック
11月7日(木)	中央・大崎ブロック
11月20日(水)	仙南ブロック

*指導時間は1事業者あたり1時間で、時間はいずれの回も

①10:30～ ②13:30～ ③15:00～

のご希望の時間帯で専門講師が店舗等へご訪問します。

*ご自分がどのブロックに所属するかは、ご加入の商工会へお問い合わせください。

*申込状況により、ご訪問時間を調整させていただく場合があります。

申込方法

ご加入の商工会を通じてお申込み下さい。

講師

M's 代表 遠藤 光好 氏



亀井商店(現カメイ(株))入社。国内の各支店長、取締役を歴任後、東日本大震災の被災企業に対する「販路回復支援事業」に携わり、商品のブラッシュアップと新商品の開発、新規販路開拓等の支援を行う他、各種セミナーを通じて生産者の指導や各地の商工会議所及び商工会、金融機関主催の商談会をコーディネートする等、数多くの指導実績がある。

【主 催】宮城県商工会連合会（地域振興課）

宮城県仙台市青葉区上杉1丁目14-2 宮城県商工振興センター2F

【TEL】022-225-8751 【FAX】022-265-8009

【メール】chiikishinko@office.miyagi-fsci.or.jp