

利府松島商工会商業部会主催 【松島・利府地区商業まつり】 出展者募集について

利府松島商工会商業部会では、初開催となった昨年度に引き続き、地元商業者同士の連携を深めることと、地区内外からの認知度向上を図ることを主な目的として、下記のとおり地元商業者が一堂に会すイベントを開催します。

つきましては、出展者を募集いたしますので、別紙申請書に必要事項をご記入のうえ、利府松島商工会松島事務所あてに令和5年8月10日(木)までご提出くださいますようお願いいたします。

【催事内容】

- ・ **開催日時** 令和5年9月24日(日) 午前10時～午後2時
※出展準備は当日8時から行う予定です。
※松島町地産地消実行委員会主催「まつの市」と共同開催します。
- ・ **開催場所** 松島町石田沢防災センター駐車場
(松島町松島字石田沢12-2)
- ・ **ブース** 6m×3mテントに2ブース(1ブース3m×3m)
自前テントや軽トラック、キッチンカー等での出展も可
- ・ **出展料** 販売を行う場合、1ブースあたり5,000円
※PRのみの場合は無料

裏面および添付の「出展要項」もご確認ください。

ストッカーや発電機、コンロ等の手配もいたします(実費負担)

また、本事業は地域内商業者の消費者に向けた周知と事業者同士の連帯感の醸成を目的としておりますので、会場での出展ができない場合でも各店舗において協賛イベントの実施等する場合にはチラシ等に掲載いたします。

【申込・お問い合わせ】 利府松島商工会 松島事務所

〒981-0215 宮城郡松島町高城字浜1-27

電話 022-354-3422

昨年度の開催で出展した方の声（回答事業者数 22 件）

・本事業に出展して良かったと思いますか？

とても良かった	まあまあ良かった	どちらともいえない	良くなかった
12 (55%)	8 (36%)	2 (9%)	0 (0%)

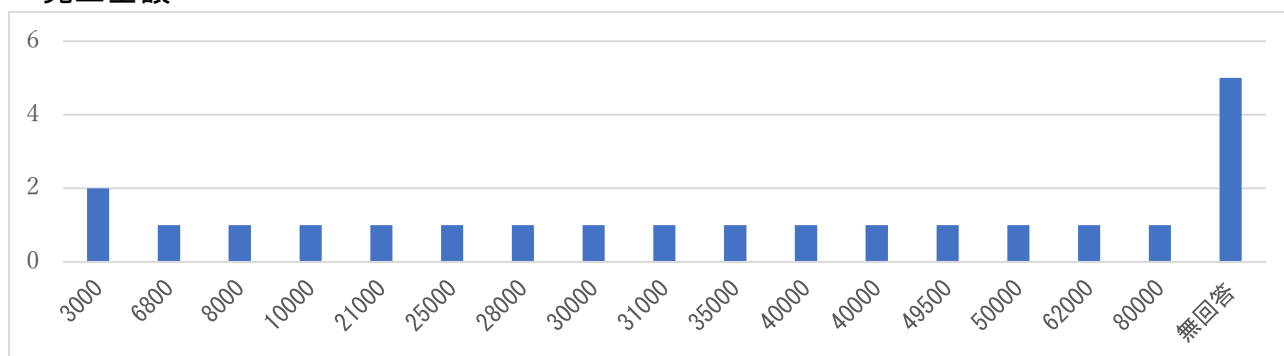
その理由（抜粋、意識）

- ・他の出展者とも沢山交流ができたのでよかった
- ・普段交流のない事業者や顧客層に知ってもらえた
- ・出展者の方達と、お話ができたことが1番。松島方面の方達に知ってもらえた
- ・新たなビジネスの経験や人脈の開拓に大いに役立てられた
- ・お店や取り扱い商品を知ってもらえる機会になった
- ・商品のPRができた。以前購入した方から「これおいしいのよ」と言われ手ごたえを感じた
- ・外部出展の際、お客様の欲しいものがリサーチできた

・当日の売上は満足できましたか？

満足	やや満足	どちらともいえない	やや不満	不満	販売無し (PRのみ)
5 (28%)	8 (44%)	3 (17%)	2 (11%)	0 (0%)	4

売上金額



・次回も本事業に参加したいと思いますか？

参加したい	やや参加したい	どちらともいえない	参加したくない
14 (63%)	5 (23%)	3 (14%)	0 (0%)

出展された事業者のうち大半の方々が内容に満足していただきました。

また、出展して良かった理由として、「他の事業者との繋がりができたこと」を挙げる方が多くおり、ほとんどの方に「次も参加したい」と思っていただけの事業となりました。

皆さま是非、出展をご検討ください！

・4時間の出展で5,000円は高いかな・・・

昨年度は初開催ということと宮城県の補助金を活用できたことで2,000円でしたが、今回は全額自費での運営となるため出展料を上げております。ただし、本事業は当日の売上だけを期待するものではなく、商業者同士の顔を繋いで新たな連携を創出することや、チラシ掲載や出展により地元住民等への認知度を向上させることなど「その後」の経営にも持続的に役立つことを趣旨としておりますので、前向きにご検討ください。

・商工会では工業部会に区分されてるから関係ないかな・・・

建設業や製造業の方であっても出展を妨げませんので、一般消費者に対して製品やサービスをPRすることで売上に寄与する可能性があるのであれば是非、ご出展ください。

・当店の商品（サービス）は屋外での販売（提供）は難しいから参加できないな・・・

本事業は地域で商売をしている皆様を地元住民の方々に知ってもらうことを第一の目的としていますので、顔を出していただくことが一番重要と考えております。

そのため、ご自分の商品等を会場で取り扱うことが難しい場合は、次のような方法での出展もご検討ください。

①チラシの配布やモニターを設置して動画を流す等のPRのみで出展する。

販売を伴わないPRのみの出展は無料です。

その後の売上向上にも役立つ人が集まる場所でのPR機会をご活用ください。

②取引先の商品や他者の委託販売、手作り雑貨等で出展する。

自店のPRをするための集客目的で行うのであれば自店の商品やサービス等以外の販売による出展も可能です。ただし、通常取り扱っていない商品等の販売に終始せず、自店の場所や商品等のPRに力を入れてください。

・開催日は自分の店が忙しいのでイベントには出展できないな・・・

繰り返しですが、当地域にどのようなお店があるのかを地元住民に伝えることが第一の目的ですので、ご自身のお店で「協賛イベント」を実施していただければ、本イベントのチラシに掲載いたします。会場での参加ができなくとも、本イベントに関わっていただき、地域の商業者が一体となって盛り上げていただきたいと思います。

・当日は用事があるから参加できないな・・・

本事業は、地域の商業者が一丸となってイベントに参加し、連帯感の醸成や今後一緒に経営課題に取り組んでいくという連携の促進を図ることも目的としております。出展ができなくとも、準備や片付け、または開催時間中に客として…等々、少しの時間でも結構ですので、会場に来て、自分も地元で商売をしているんだと出展している方々に声をかけ、手伝ったり話をしたりしていただき、情報交換などしていただければ幸いです。